

Checklista

En God Granne-metoden för kommuner

Före kontakt

1. Skapa och involvera ett kommunteam med olika ansvarsområden i relevant omfattning, t ex:

- Kock (skolresturanger, äldreomsorg)
- Måltidschef (skolresturanger, äldreomsorg)
- Dietist (eller motsvarande)
- Hållbarhetsansvarig
- Upphandlare
- Näringslivsansvarig
- Annan relevant kompetens: _____

2. Skapa en grund för ett företagsnätverk med producenter av lokal mat genom att lista lokala producenter. Gärna i samarbete med näringslivsansvarig.

3. Etablera direktkontakt med producenterna och boka:

- Studiebesök
- Enskilt möte
- Mässa eller större möten med flertalet producenter
- Annat: _____

4. Förbered i detalj varje möte med producenter av lokal mat. Lista punkter som ni vill diskutera - skicka gärna ut denna innan mötet:

- Vilken typ av råvara/produkt
- Produktegenskaper (t.ex näringsinnehåll)
- Möjlig inköpsvolym
- Leveransmöjligheter och ev. logistiklösning
- Förädlingsbehov
- Pris
- Upphandlingsupplägg och avrop
- Annat: _____

Checklista

En God Granne-metoden för kommuner

Under kontakt

1. Ha med relevanta personer ur kommunteamet:

- Kock (skolresturanger, äldreomsorg)
- Måltidschef (skolresturanger, äldreomsorg)
- Dietist (eller motsvarande)
- Hållbarhetsansvarig
- Upphandlare
- Näringslivsansvarig
- Annan relevant kompetens: _____

2. Gör noteringar om affärsmöjligheterna:

3. Gör noteringar om eventuella processer som måste förändras - antingen hos producenten (t.ex förpackningslösning) och/eller hos kommunen (t.ex nya recept eller arbetssätt):

4. Bestäm form för uppföljning.

- Tid för nästa möte
- Tidpunkt för att ta in prover/provleverans
- Tidpunkt för att testa logistiklösning eller annan ny process
- Årlig kontakt
- Annat: _____

Checklista

En God Granne-metoden för kommuner

Efter kontakt

1. Håll kontinuerlig kontakt genom uppföljning av producentkontakten eller marknadsaktiviteten. Anteckna vad ni kom fram till på det uppföljande mötet:

2. Om ni testat produkter genom att ta in prover/provlevererans eller via en liten direktupphandling, vad var utfallet? Ska ni gå vidare med varan alternativt diskutera ny lösning? Anteckna här:

3. Om ni testat logistiklösning eller annan ny process, vad var utfallet? Jämför den befintliga och den nya processen och identifiera skillnader. Vad är nästa steg? Behövs eventuellt ny kompetens internt eller externt tas in? Anteckna här:
